

Finantech

«CUBRE TODAS MIS EXPECTATIVAS»



Entrevista con **ÁNGEL VALLE YRUSTETA**
 Cliente de Finantech por más de 10 años

¿Qué características buscabas en un asesor financiero antes de elegir Finantech?

Yo buscaba calidad e integridad en los socios y en las personas que manejarían mi inversión, que fueran profesionales con conocimientos, experiencia, ética y sin conflicto de intereses. Este punto me resultaba sumamente importante, porque creo que sólo así se pueden evitar malos manejos.

Soy profesor decano del área de Dirección Financiera del IPADE Business School, a principios de los 90 fui preceptor de Pedro Ribé, socio de Finantech y más adelante conocí a Mónica Márquez, socia fundadora de la empresa, de quien tenía estupendas referencias. Con dos personas como estas a la cabeza de la empresa, me convencí de que Finantech era mi mejor opción.

Antes de ser profesor del IPADE, mi experiencia laboral estaba del lado de las finanzas corporativas, por lo que no soy especialista bursátil; lo que me agradó de Finantech, además de las personas y la experiencia es que son cercanos a sus clientes, yo no quería ser un número más de una empresa grande. En Finantech conozco los rostros de quienes manejan mi dinero, me envían un reporte muy sencillo de interpretar



y, si tengo alguna duda, son muy amables y pacientes en la explicación.

La empresa me convenció por su ética, la cercanía de sus directivos, su atención personalizada y por la posibilidad de estar en una firma especializada en la que te atienden los socios del despacho.

¿Tiene Finantech una estrategia adecuada para incrementar y proteger tu inversión?

¡Claro! Tiene carta abierta y contacto directo, además me asesoran para elegir el mejor camino para mi inversión; protegen mi dinero. El equipo es extremadamente prudente, jamás toman riesgos innecesarios.

¿Consideras que Finantech presta servicios de excelencia?

La excelencia está presente en cada arista de la empresa. Para empezar, son personas excelentes, ética y familiarmente hablando. Además son especialistas del ámbito bursátil, yo tengo una experiencia de 10 años en su empresa, ya no estoy probando, su efectividad está comprobada. Por otro lado, me agrada que tengan más clientes, lo que yo invierto lo invierten con otros. La custodia de los valores la tienen con los principales bancos y casas de bolsa del país, para esos bancos Finantech es muy importante, porque representa la inversión de todos sus clientes, esta es otra de las ventajas, tienen músculo en los grupos financieros donde custodian los valores de sus clientes.

¿Por qué apostar por Finantech?

Porque cualquier duda que tengas, te la resolverán. Me ha pasado que no entiendo algún punto y me lo aclaran. Además, me siento como en casa, pues varios conocidos míos también son sus clientes. Cubren todas mis expectativas. </>

Desde hace 10 años soy cliente de Finantech y estoy muy contento, cubre todas mis expectativas. Yo mismo los he recomendado.



Pedro Ribé, socio director Finantech